



Sistema que **RESUELVE** problemas a las pymes

Fénix Uruguay nació en el año 2006 “literalmente de las cenizas como el Ave Fénix, luego de haber pasado por la crisis del 2002 que nos dejó casi fundidos” comenta su socio Mauricio Zito.

A partir de ese aprendizaje nacieron con más fuerza decididos a encarar un nicho de demanda creciente (gestión de pymes) y se enfocaron en la creación de soluciones para ese segmento. “Vimos que lo que había en el mercado no satisfacía totalmente ciertos requerimientos de las pequeñas empresas y nos decidimos a generar las aplicaciones que solucionarían sus necesidades específicas. Hoy son 120 las empresas que usan PEGASUS PYME en Montevideo y Ciudad de la Costa. Si bien el sistema abarca los módulos clásicos de facturación, stock, cuenta corriente, bancos y cheques, gracias al aporte continuo de nuestros clientes le seguimos incorporando funcionalidades para la gestión integral de la empresa” agrega Zito.

Según Noemí Sierra, otra de las socias de la empresa, una de las áreas más valoradas por algunos clientes fue la gestión de sus vendedores. “Vimos que había mucha gente en la calle generando la preventa y registrándola en forma manual lo que implicaba un doble trabajo de ingreso de pedidos y seguimiento de la orden en el sistema todo lo cual impactaba en ineficiencias y errores de todo tipo.

Inspirados en esa necesidad desarrollamos una aplicación específica para tomar pedidos a distancia, o lo que llamamos la autoventa con la facturación en el momento y en forma remota en el propio punto de entrega usando

dispositivos móviles con impresión a distancia del comprobante usando la tecnología bluetooth. Los clientes adoraron este desarrollo que no para de crecer y les alivió sustancialmente el trabajo administrativo y la gestión comercial”.



“Para nosotros el principal desafío diario es solucionar los problemas que nos plantean nuestros clientes, poniéndonos en su lugar, entendiendo la forma en que trabajan y resuelven sus problemas para que el cliente pueda concentrarse en la esencia de su negocio y crecer en ventas delegando en el sistema los procesos que se pueden informatizar.

Creemos que lo que más nos distingue es el entusiasmo y el compromiso de todo nuestro equipo con cada uno de nuestros clientes para encontrarle soluciones que les haga la vida más fácil y su negocio más próspero sin importar el tamaño de su empresa” concluye Zito.

Principios de la empresa

Adaptarse al cliente

Soporte técnico permanente

Capacitación para los usuarios

Software que apunte al crecimiento

Actualización y mejoramiento permanente

Contacto:

2683 2540 y 099 539494

Mail: info@fenix.com.uy

Web www.fenix.com.uy